




Collaborative learning within a virtual cross teaching approach.

An interregional study on notification of e-business-qualification.

1. Background
2. Cross Teaching Scenario
3. Research Method
4. Result Discussion
5. Challenges and Outlook



1

Background

Europe





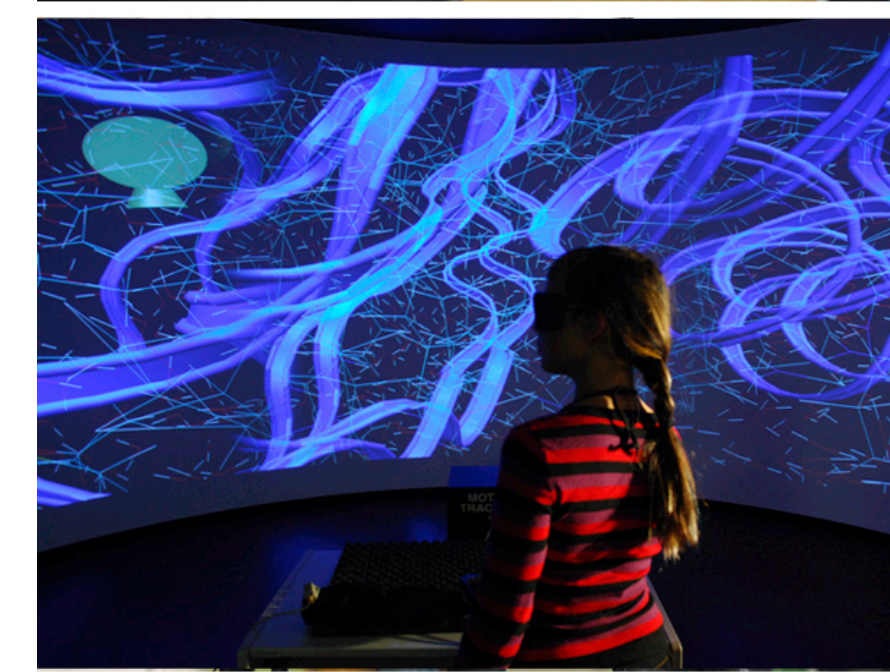


Johannes Kepler Universität Linz



JKU
JOHANNES KEPLER
UNIVERSITÄT LINZ

- ▶ 18.000~ students; 2.500~ employees
- ▶ 59 BA-, MA-, PhD- study programs at 118 instituts
 - Faculty of Social sciences, Business and Economics
 - Faculty of Engineering and Natural Sciences
 - Faculty of Law
- ▶ Dept. of Data Processing in Social Sciences, Economics and Business
 - Information Systems
 - Business and Internet (E-Business)
 - Interactive Media
 - E-Learning



2

Cross Teaching Scenario

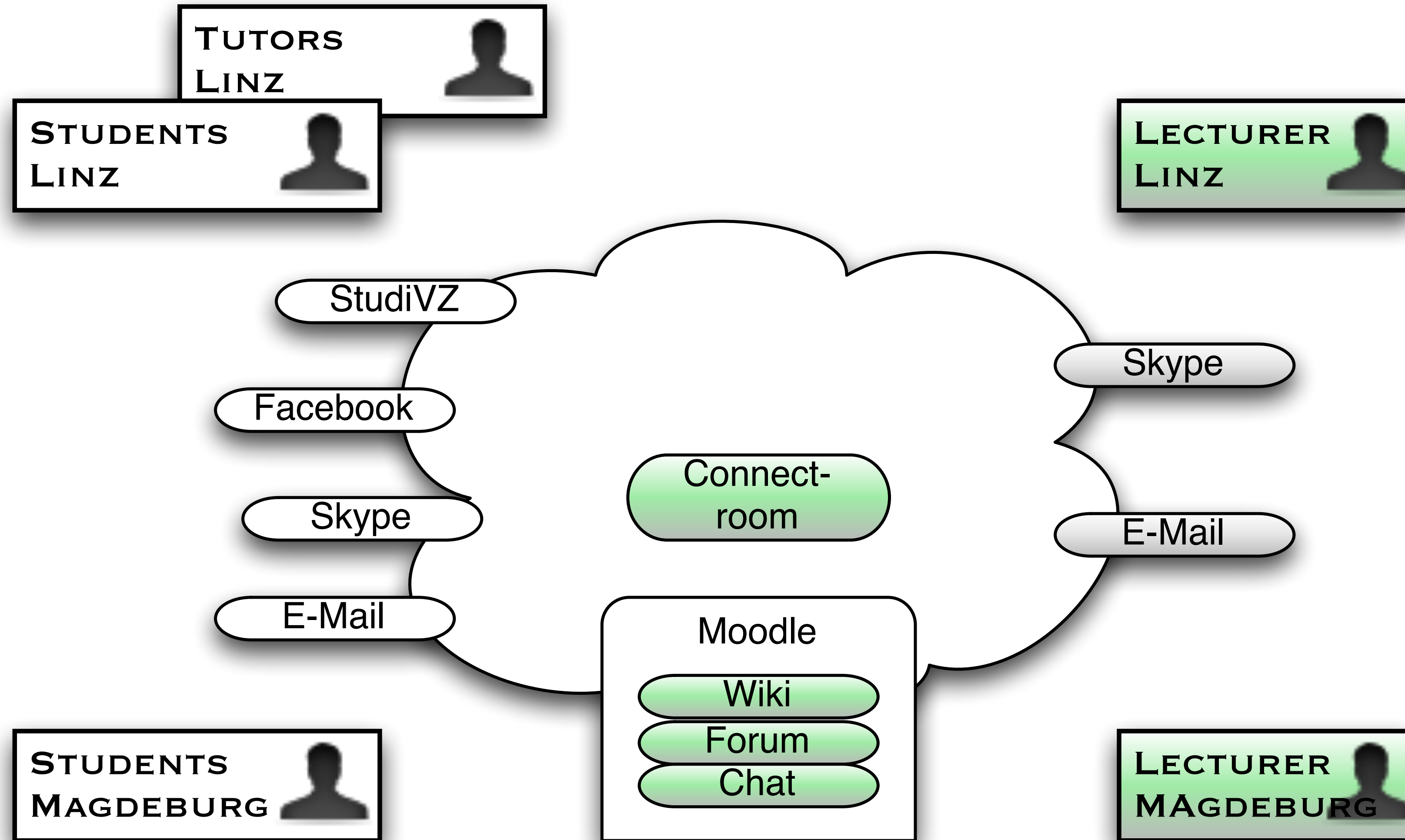
- ▶ Motivation
- ▶ Scenario
- ▶ Learning Setting



Cross-Teaching-Szenario

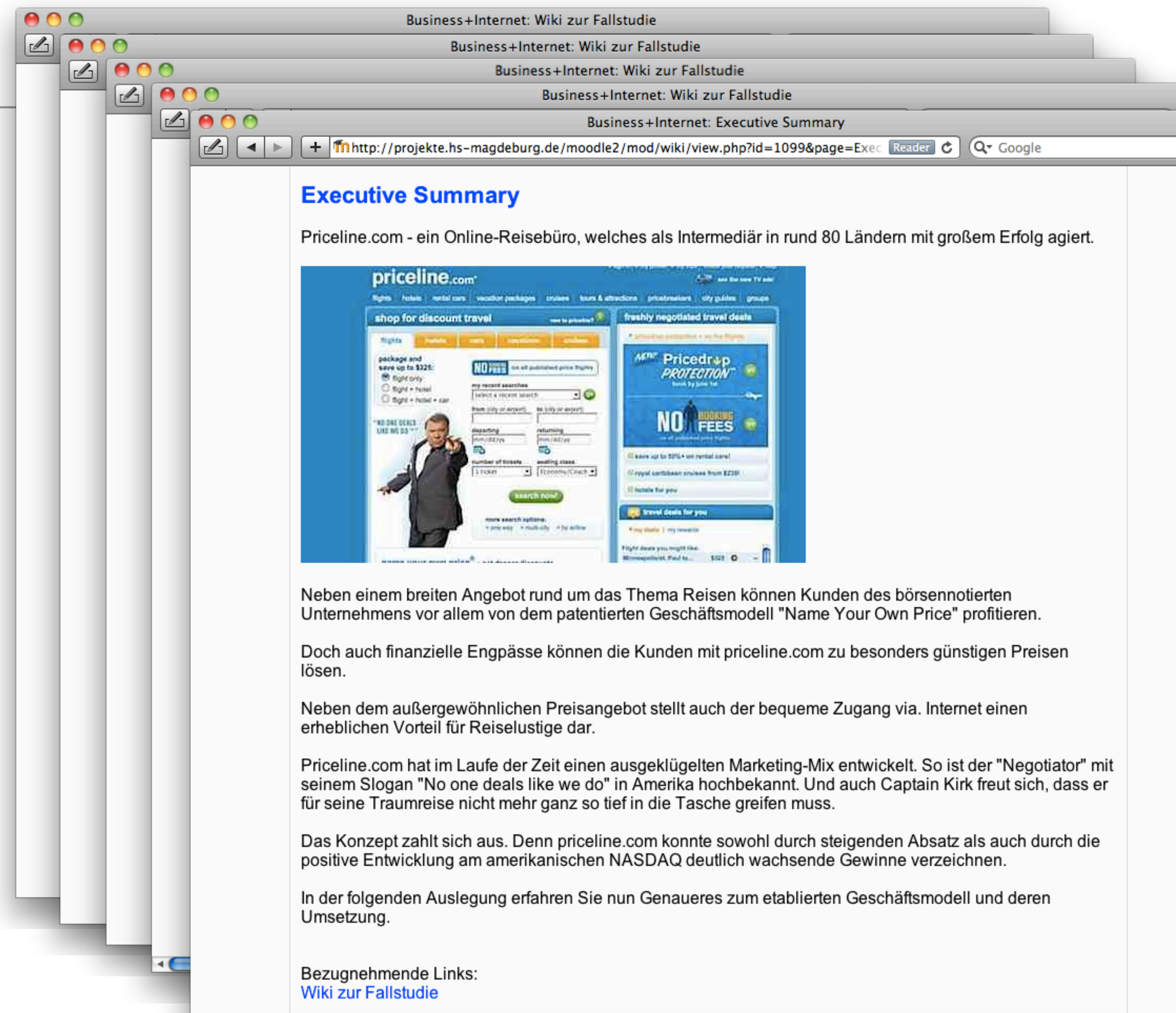


JKU
JOHANNES KEPLER
UNIVERSITÄT LINZ



Scope of work

- ▶ Elaboration of an E-Business case study:
 - Predetermined, e.g. Harvard Business Manager
 - Self investigated, e.g. business case
- ▶ Learning outcome
 - Wiki documentation
 - Presentation at home campus



Business+Internet: Wiki zur Fallstudie

Business+Internet: Wiki zur Fallstudie


Business+Internet: Wiki zur Fallstudie

Business+Internet: Executive Summary

http://projekte.hs-magdeburg.de/moodle2/mod/wiki/view.php?id=1099&page=Exec Reader Google

Executive Summary

Priceline.com - ein Online-Reisebüro, welches als Intermediär in rund 80 Ländern mit großem Erfolg agiert.



Neben einem breiten Angebot rund um das Thema Reisen können Kunden des börsennotierten Unternehmens vor allem von dem patentierten Geschäftsmodell "Name Your Own Price" profitieren.

Doch auch finanzielle Engpässe können die Kunden mit priceline.com zu besonders günstigen Preisen lösen.

Neben dem außergewöhnlichen Preisangebot stellt auch der bequeme Zugang via Internet einen erheblichen Vorteil für Reiselustige dar.

Priceline.com hat im Laufe der Zeit einen ausgeklügelten Marketing-Mix entwickelt. So ist der "Negotiator" mit seinem Slogan "No one deals like we do" in Amerika hochbekannt. Und auch Captain Kirk freut sich, dass er für seine Traumreise nicht mehr ganz so tief in die Tasche greifen muss.

Das Konzept zahlt sich aus. Denn priceline.com konnte sowohl durch steigenden Absatz als auch durch die positive Entwicklung am amerikanischen NASDAQ deutlich wachsende Gewinne verzeichnen.

In der folgenden Auslegung erfahren Sie nun Genaueres zum etablierten Geschäftsmodell und deren Umsetzung.

Bezugnehmende Links:
[Wiki zur Fallstudie](#)

Navigation



Startseite

▫ Meine Startseite

▶ Website

▶ Mein Profil

▼ Meine Kurse

▼ **Business+Internet**

▶ Teilnehmer/innen

▶ Berichte

▶ Allgemeines

▶ Thema 1

▶ Thema 2

▶ Thema 3

▶ ZLH-Projekt

▶ BK-ZLH

Themen dieses Kurses

- Nachrichtenforum
- Allgemeines offenes Forum
- Business & Internet Café

1

- Fallstudien
- Aufgabenblatt Fallstudie
- Gruppeneinteilung für die Fallstudien - Magdeburger Studierende
- Gruppeneinteilung für die Fallstudien - Linzer Studierende
Die Gruppeneinteilung ist abgeschlossen.
- Terminabstimmungen für synchrone Aktivitäten
- Fallstudiensammlung (Themenangebote)
- Wiki zur Fallstudie
 - WIKI Hilfe auf moodle docs
- Forum zur Fallstudie
- Chat zur Fallstudie
- Audio-/Videokommunikationsraum 1 (Adobe Connect) H2/DFN
- Videokonferenzraum (Adobe Connect) idv Uni-Linz

Kalender



◀ Juli 2012 ▶

Mo	Di	Mi	Do	Fr	Sa	So
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Terminschlüssel

	Allgemein		Kurs
	Gruppe		Teilnehm

Online-Aktivitäten



(in den letzten 5 Minuten)

3

Research Method

- ▶ Method itself
- ▶ Cohorts, Criteria
- ▶ Online survey implementation
- ▶ Underlying data

Online survey

- ▶ More than 250 students overall participated (2010-2012)
 - 180 at Magdeburg and Stendal
 - 70 at Linz
 - 30 E-Tutors from Linz
- ▶ First survey: 80 questionnaires evaluated
 - from 2010/11 cohort
- ▶ Second survey in progress
 - summer term 2012 cohort

Add on:

- ▶ Field reports from E-Tutors
- ▶ Field reports from involved students (Linz)

Liebe Teilnehmerinnen und liebe Teilnehmer!

Wir freuen uns, dass Sie sich bereit erklärt haben, an der Befragung zur Fallstudie teilzunehmen. Ihre Bewertung trägt erheblich zum Erfolg dieser Befragung bei.

Nehmen Sie sich bitte ca. 15 Minuten Zeit und beantworten Sie nach Möglichkeit alle Fragen. Es gibt keine falschen Antworten. Es interessiert uns vor allem Ihre Meinung.

Die Befragung wird anonymisiert ausgewertet. Das heißt, Ihre Angaben werden vertraulich behandelt.

*1 Ihr Geschlecht:

- männlich
- weiblich

*2 Alter (in Jahren):

*3 An welchem Standort studieren Sie?

*4 Hatten Sie TeilnehmerInnen des anderen Standortes in Ihrer Gruppe?

- Ja
- Nein

*5 Sind Sie derzeit neben Ihrem Studium berufstätig?

- Vollzeit (35 Std./Woche oder mehr)
- Teilzeit (16-34 Std./Woche)
- Geringfügig beschäftigt (gleich oder weniger als 15 Std./Woche)
- Nicht berufstätig

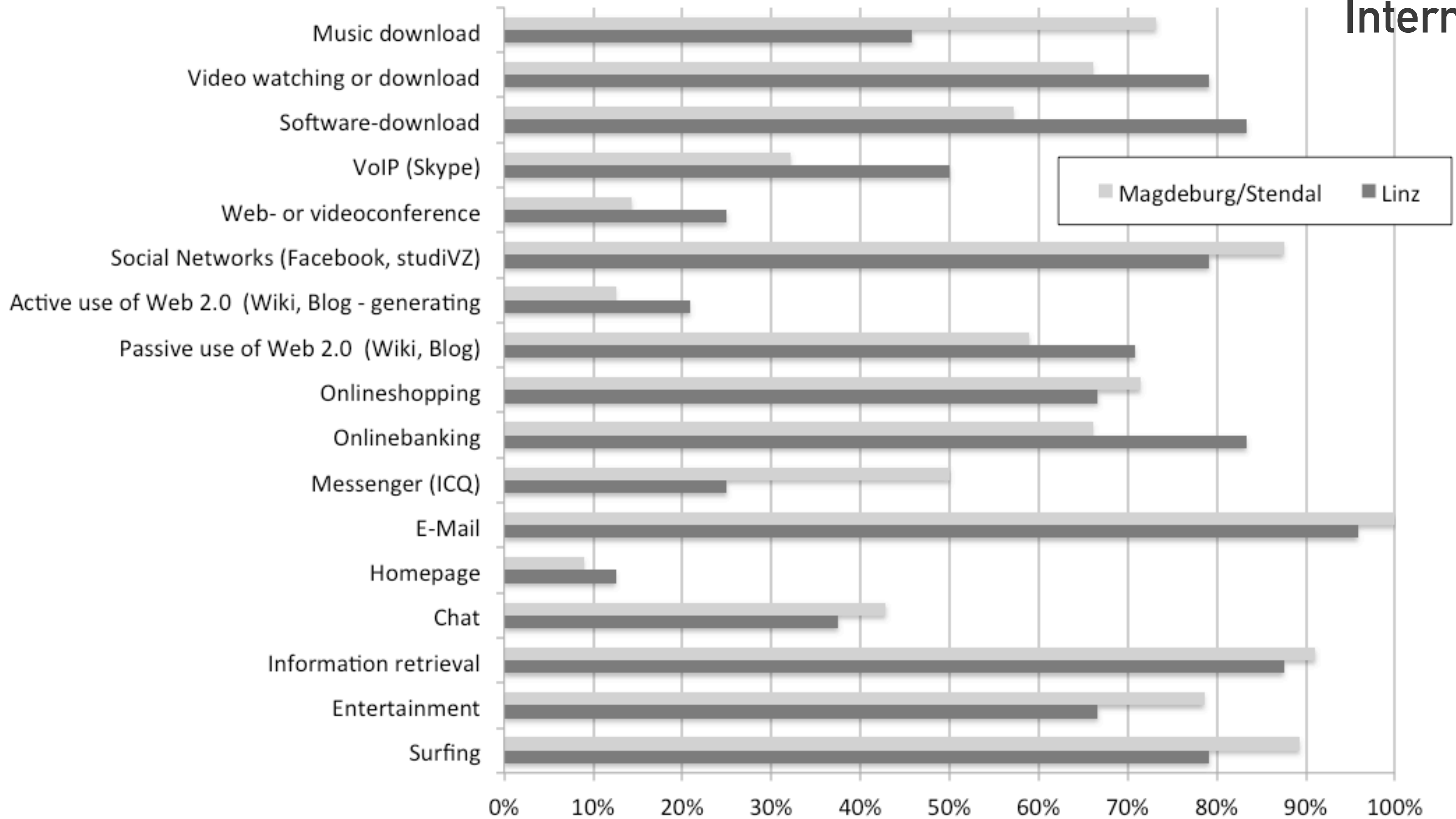
6 Computernutzung: Welche der im folgenden genannten Anwendungen benutzen Sie?

- Textverarbeitung (z. B. Word)
- Bildverarbeitung (z. B. Photoshop)
- Tabellenkalkulation (z. B. Excel)
- Datenbanken (z. B. Access)
- Statistikprogramme (z. B. SPSS)

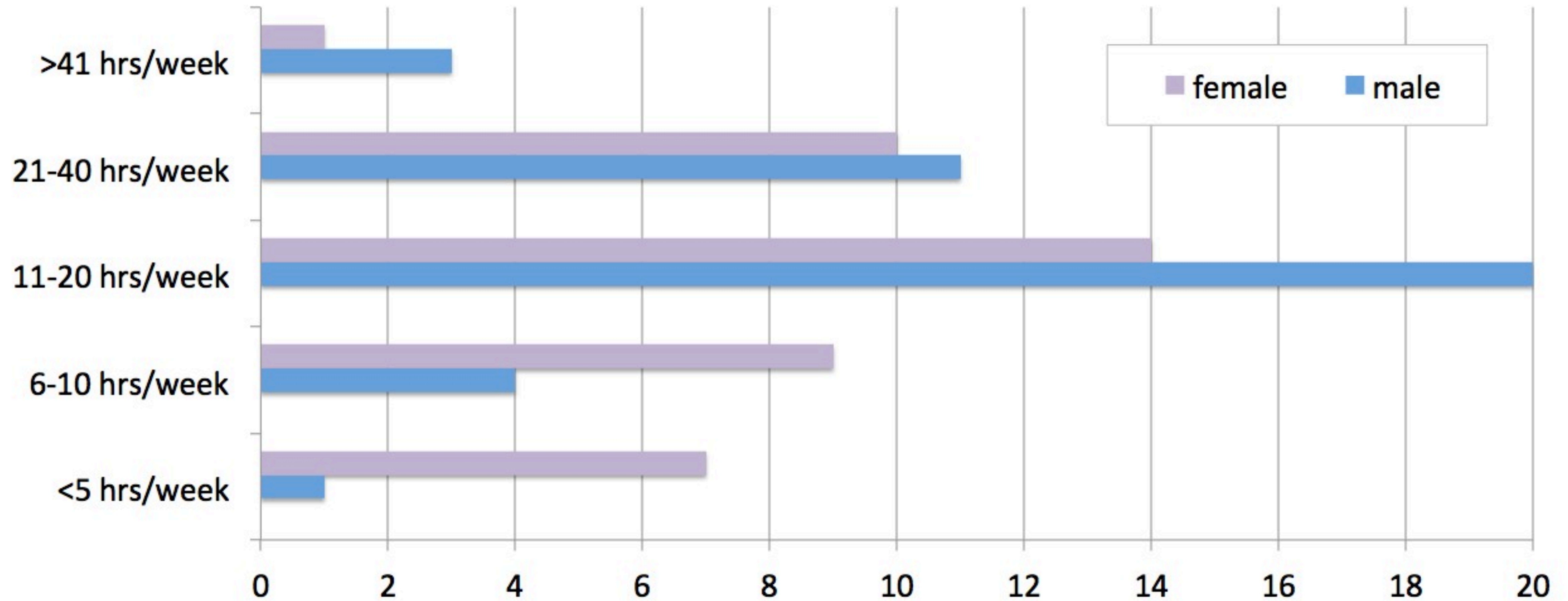
Demography

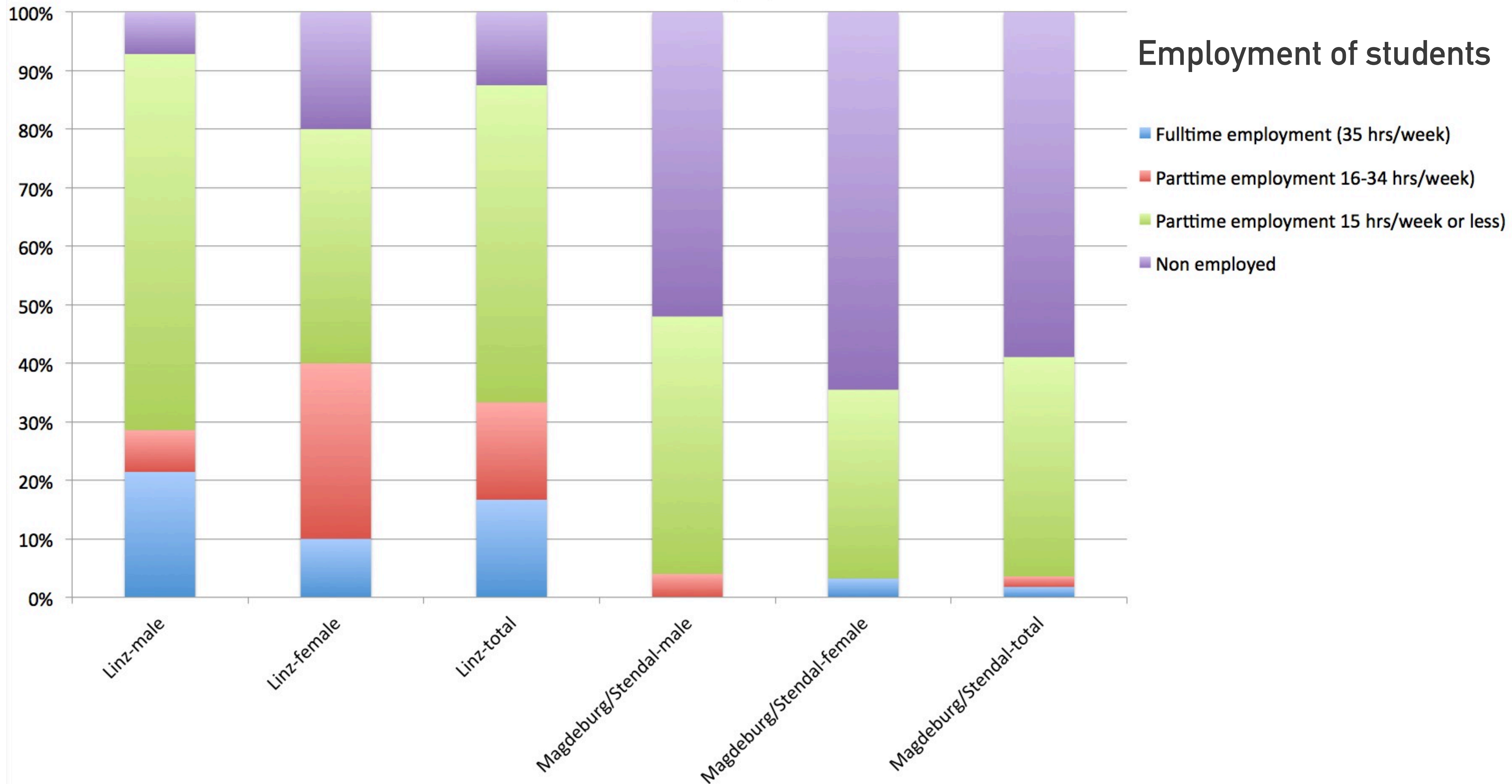
	Male		Female		Total	
	number	age	number	age	number	age
Linz	14	25,93	10	24,10	24	25,17
Magdeburg/ Stendal	25	23,08	31	22,97	56	23,02
Total	39	24,10	41	23,24	80	23,66

Internet usage



Hours per week spent online



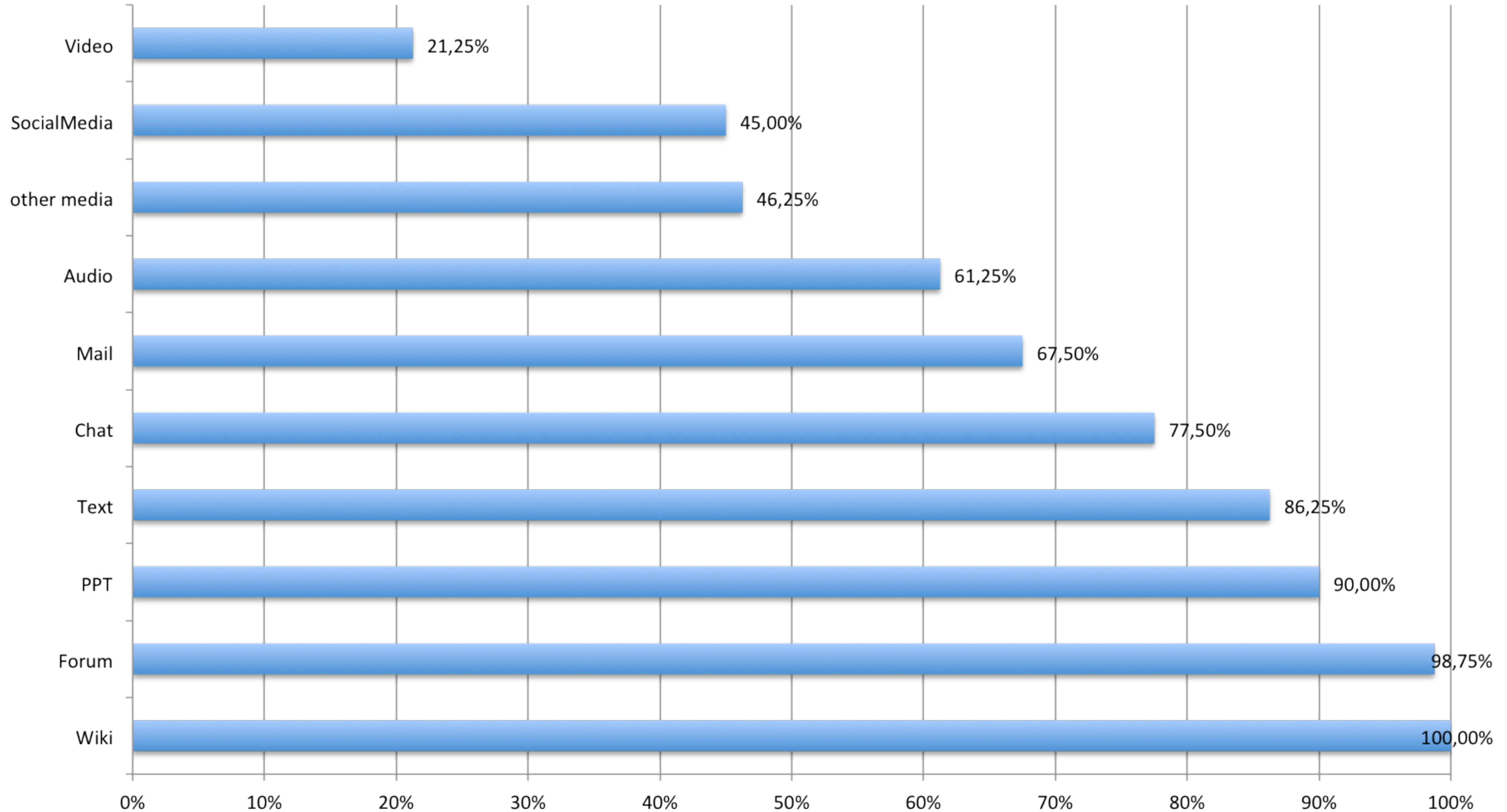


4

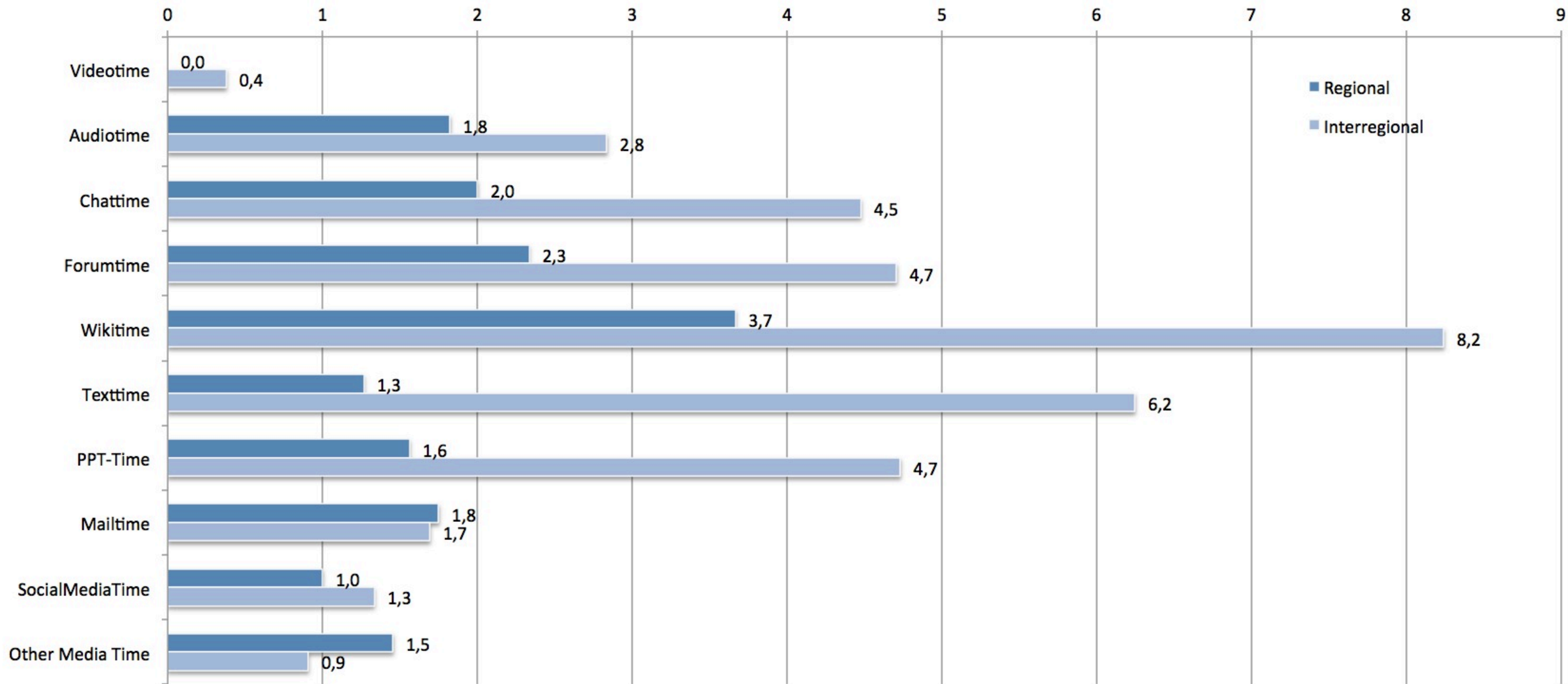
Result Discussion

- ▶ Media usage
- ▶ Communication media
- ▶ Social aspects in groups
- ▶ Assessment of teaching method
- ▶ Learning outcome

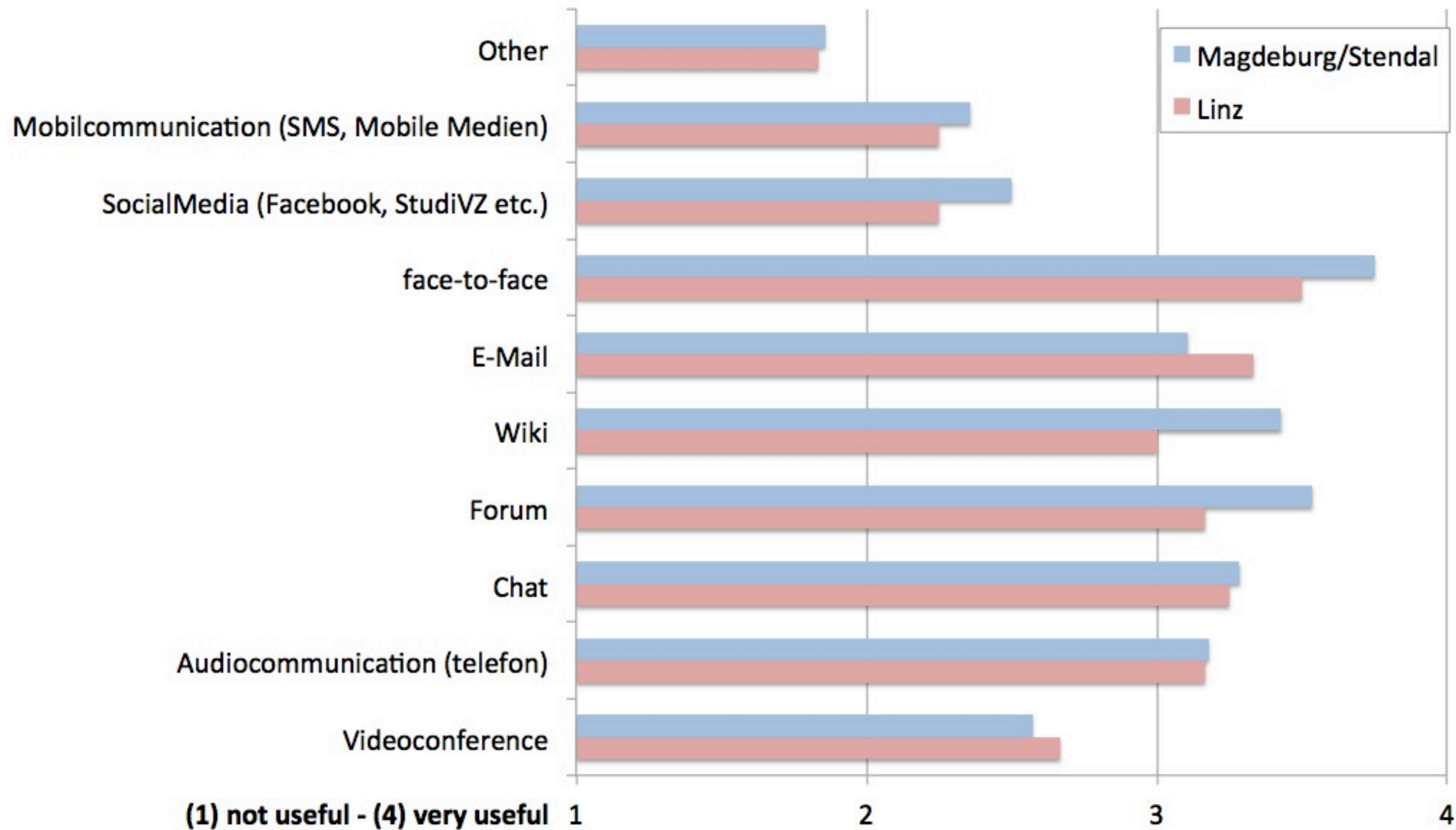
media usage



Media use (in hours)



Assessment of communication media



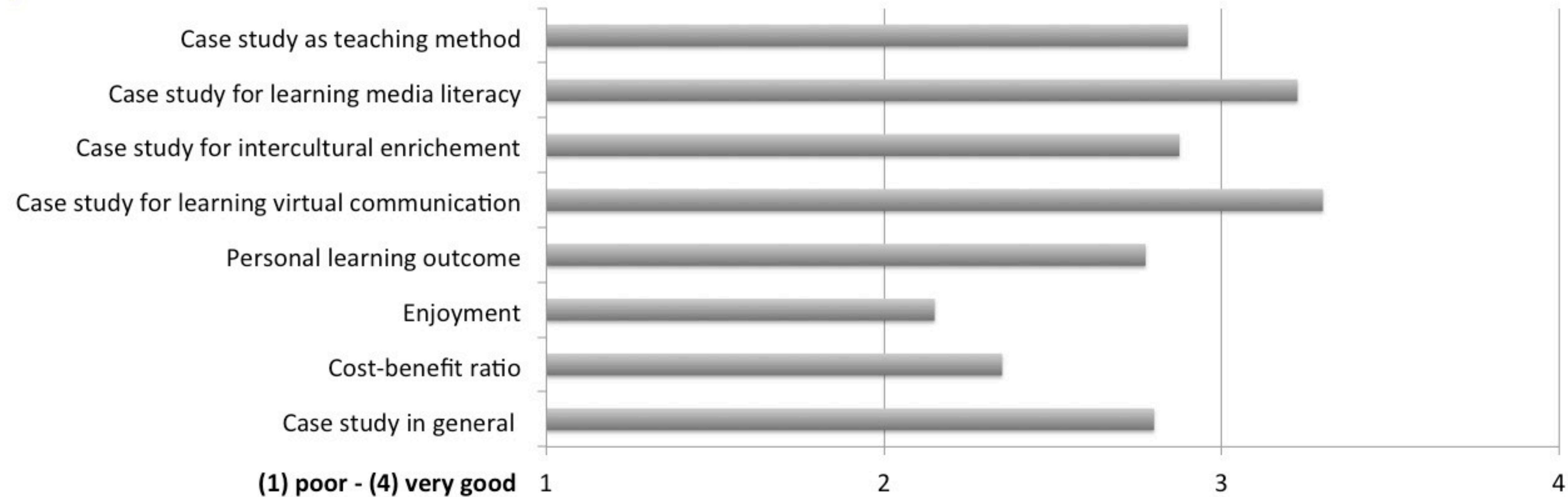
Qualitative statements of different students taken from their feedbacks

- ▶ “E-Mail, Wiki, forum facilitate communication, but can be quite time-consuming on the other hand, as you always have to wait for answers. Thus, chat is a good alternative; however, thereby typing is rather time-consuming. Direct contact is still the fastest and most effective form of communication to solve problems.” (Magdeburg-Stendal)
- ▶ “I perceived working with the forum as quite useful. It made the group work efficient but still flexible. Within a group of six members appointment coordination is complicated. However telephone conferences were quite useful in the beginning, halfway through and in the end, in order to analyze the current state of affairs and to plan how to proceed!” (Magdeburg-Stendal)
- ▶ “I don’t think that video conferences are necessary – audio communication is absolutely sufficient here. However, I think forums, Wiki, SocialMedia (e.g. a Facebook group) is quite useful for the sake of documentation. However, for working on the teamwork tasks, direct contact is the most ideal way!” (Linz)

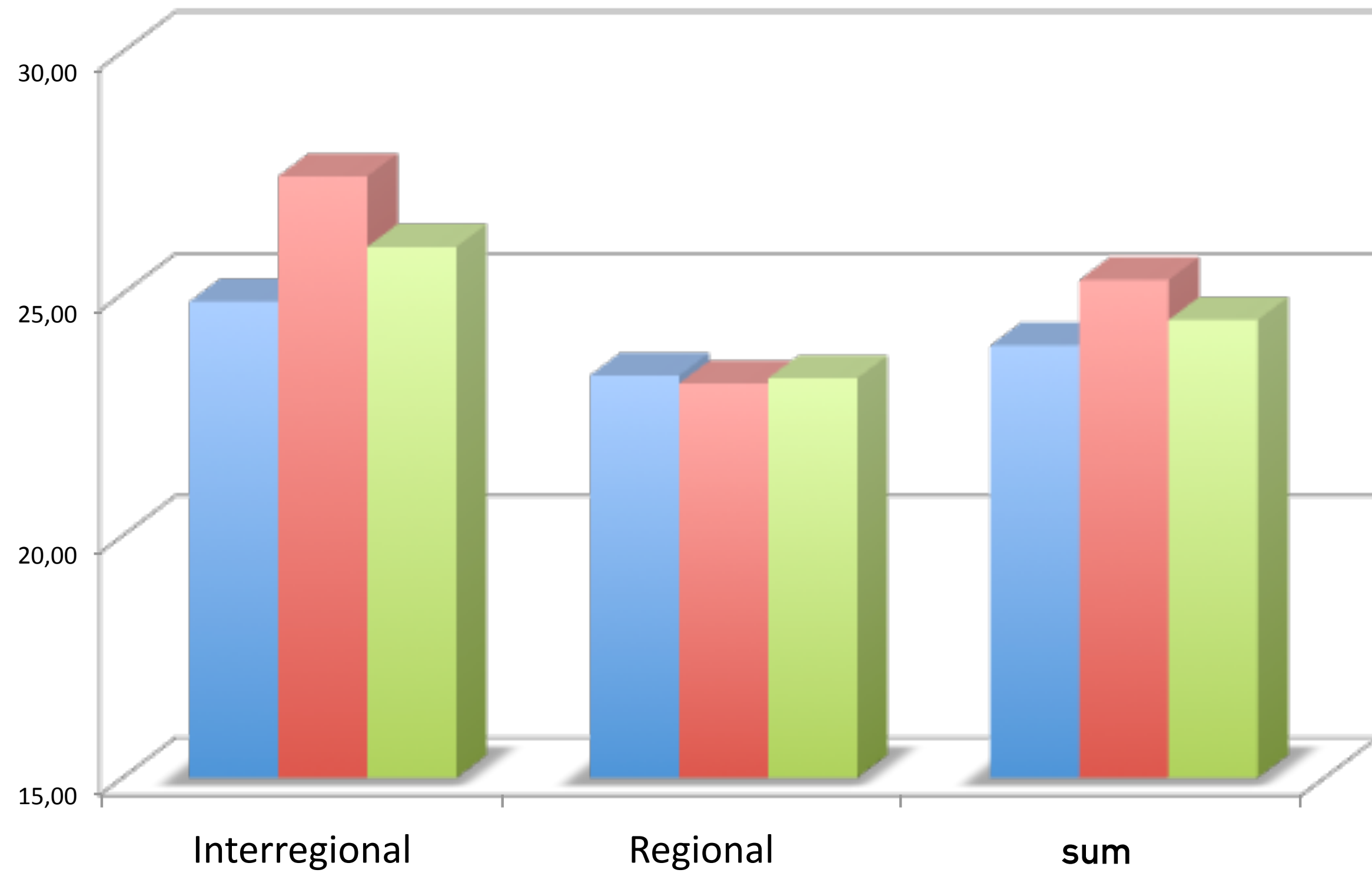
Conflict report of students

- ▶ “We (students from Stendal) were blamed for not having contributed to the work on the Wiki although we worked out everything while the students from Linz provided hardly any contributions!!!” (Stendal)
- ▶ “...there were some participants who hardly ever took part in anything. Those students were repeatedly invited by the tutors as well as by their fellow students to collaborate in the work, which, however, not always had a positive effect.” (Stendal)
- ▶ “Unfortunately our colleagues from Germany did not work out their assigned tasks in an acceptable way. As a consequence we (two students from Linz) had to work out the whole case study (Wiki and presentation) on our own.” (Linz)

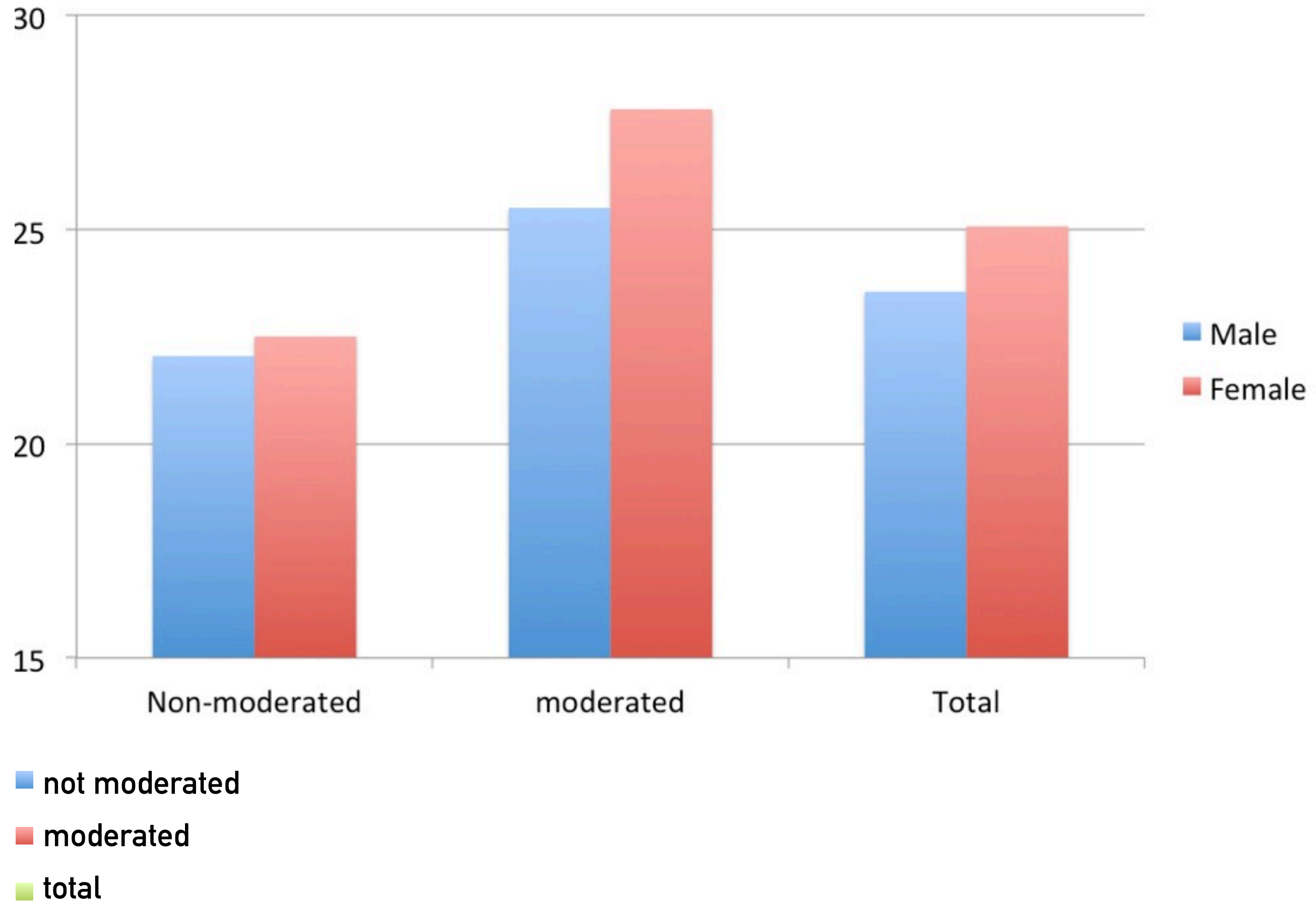
Average assessment of the case study by the students (n=51)

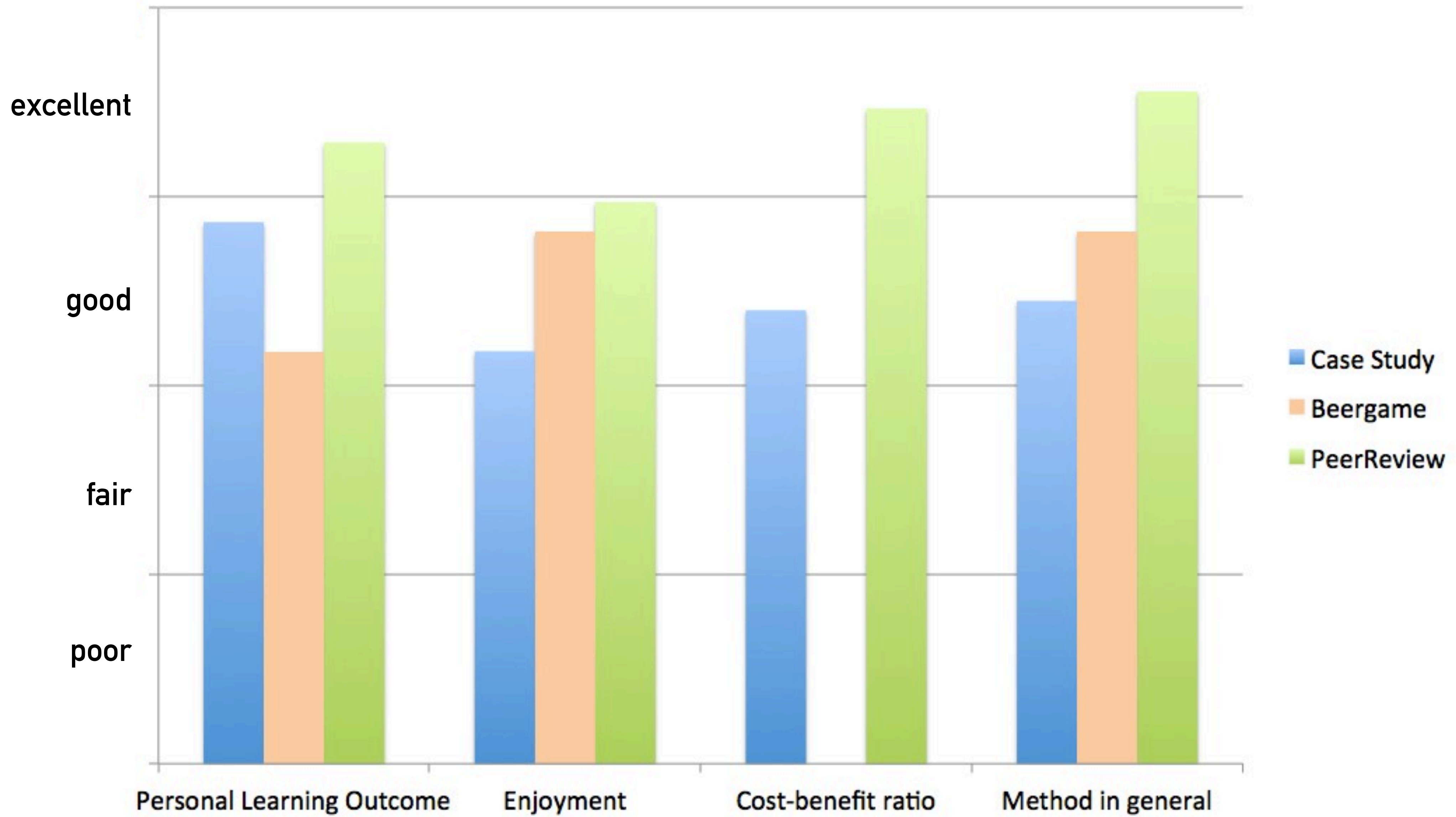


Learning outcome

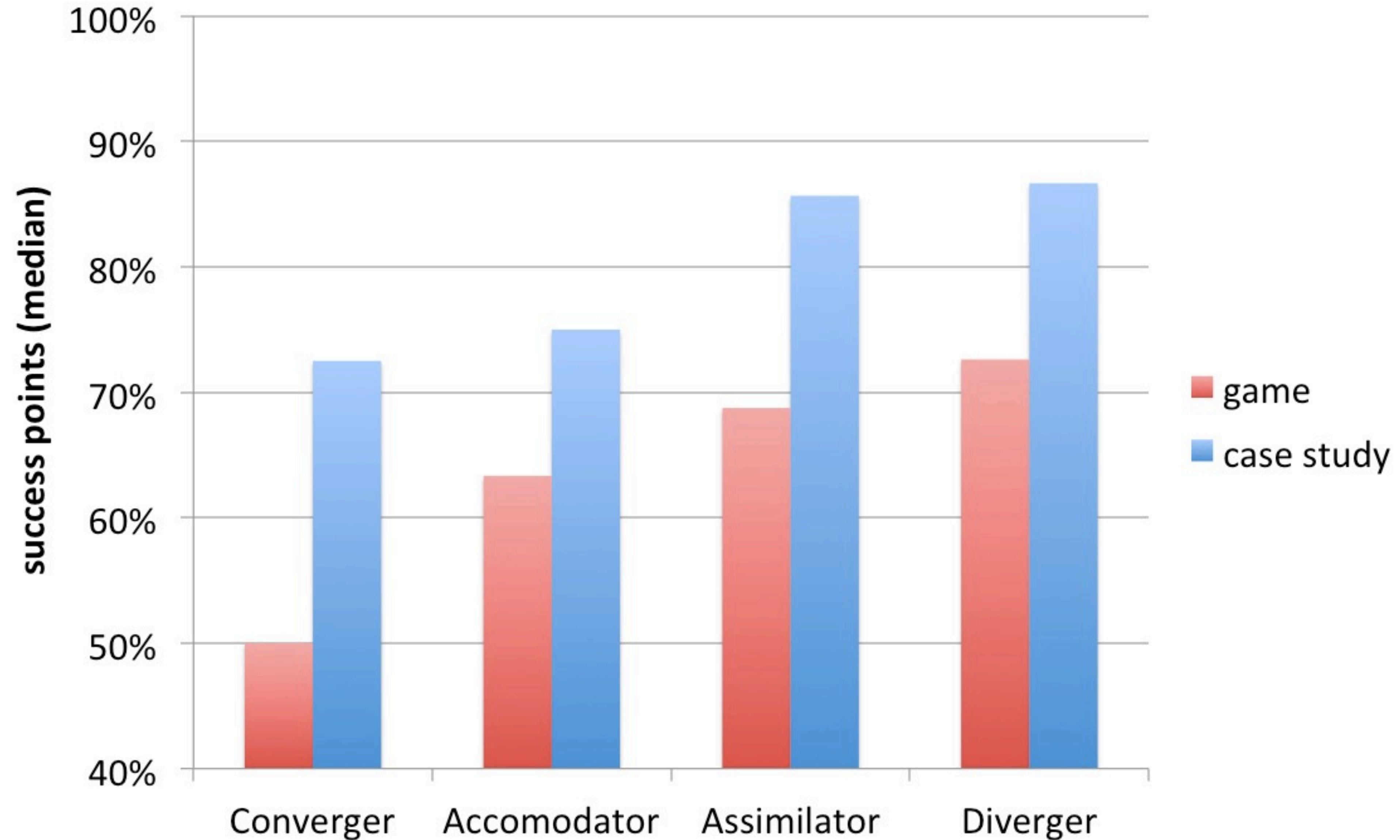


Average Score in Test (max. 30)



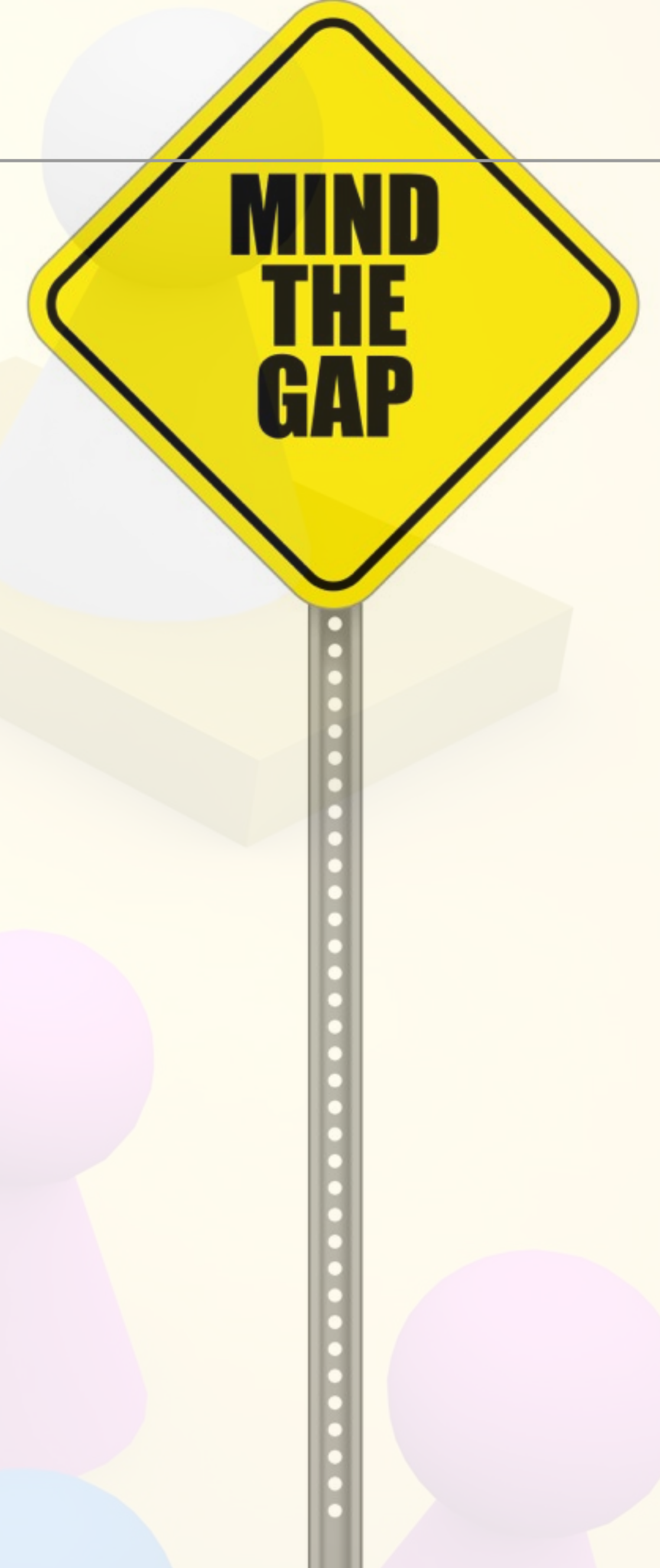


Performance evaluation according to learning styles of the participants



Belts and whistles

- ▶ **Development of E-Business competency**
 - cross-border, crosscultural, interactive
- ▶ **Teaching of information literacy !!**
 - Global workplaces require virtual modes of working
- ▶ **Multidimensional Teaching and Learning setting**
 - e.g. constructivist approach with case studies --> Cross Teaching
- ▶ **Quality: Sharing competences of both partners**
- ▶ **Quantity: Saving of time and resources**
 - Lecture exchange (ERASMUS-Program and lecture recording)
 - Shared supervision of students





Thank you for your interest!

Contact:

Prof. Dr. Michael A. Herzog

Magdeburg-Stendal University

Dept. of Economics

Head of Research Group SPiRIT

michael.herzog@hs-magdeburg.de

<http://www.mherzog.com>

Ass.Prof. Dr. Elisabeth Katzlinger

Johannes Kepler University Linz

Dept. of Data Processing in Social Sciences,
Economics and Business

elisabeth.katzlinger@jku.at

<http://www.idv.edu>